

ДИЛЯРА ГАСАНЗАДЕ

Доцент Бакинского Государственного Университета

E-mail: TarixVeOnunProblemleri@gmail.com

**К ВОПРОСУ ТОРГОВО-ДИПЛОМАТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ АНГЛИИ
С ГОСУДАРСТВОМ СЕФЕВИДОВ В КОНЦЕ XVI - НАЧАЛЕ XVII ВВ.
(ПО МАТЕРИАЛАМ АНГЛИЙСКИХ ИСТОЧНИКОВ)**

Açar sözlər: Ost-İnd Konpaniyası, ticarət, diplomiya, I Şah Abbas

Ключевые слова: Ост-Индская Компания, торговля, дипломания, Шах Аббас I

Key word: East-India Company, trade, diplomacy, Shah Abbas I

Созданные почти одновременно две Ост-Индские компании – английская (1600г.) и голландская (1602 г.) вели ожесточенную борьбу за рынки Востока. Эти компании отличались по своей организации и структуре. Как было отмечено, английская компания была акционерной компанией, которая конкурировала с другими английскими коммерческими предприятиями, такими как Левантийская компания, не получая существенной помощи от британского правительства.

Голландская Ост-Индская компания была мощным объединением всех голландских торговых групп, которые интересовались торговлей с Востоком и голландское правительство предоставило компании достаточно большие право. Ей было предоставлено право подписывать договоры с восточными правителями, объявлять войну и вести переговоры о мире, собирать войска и т.д. Будучи «истинным национальным институтом» Ост-Индская компания имела значительно больше ресурсов, чем английская Ост-Индская компания. В XVI в. Голландия была «образцовой капиталистической страной» (1, с.722,724) и являлась первой торговой страной в мире. Тем не менее «Персия имела для них меньшее значение» (2, р.134), поэтому английскому проникновению в государство Сефевидов почти ничто не мешало, за исключением армянского торгового капитала, заинтересованного в продолжение торговли с европейскими странами через территорию Османской империи. Что касается персидских купцов и самого шаха, который являлся главным поставщиком шелка, то они были заинтересованы в установлении прямых торговых и дипломатических отношений с англичанами и поэтому не противодействовали их проникновению в государство Сефевидов. Однако, англо-сефевидских торговых отношений практически не существовало. Развитию торговых отношений между английской Ост-Индской компанией и государством Сефевидов благопрепятствовало следующее обстоятельство. Агенты английской Ост-Индской компании получили от Великого Могола разрешение торговать с его подданными, вывозить туда огромное количество товаров, особенно шерстяных тканей и сукна. Отсутствие спроса на английские товары в Индии привело к тому, что по истечении некоторого времени все склады компании были переполнены вышеуказанными товарами. Такая неожиданная неудача вызвала беспокойство у руководителей английской Ост-Индской компании, резиденция которых находилась в Сурате, и они начали искать средство для компенсации убытка. Выйти из этого положения помогли им представители (агенты) Ост-Индской компании Р.Стилл и Дж.Кроузер, прибывшие в Индию через Алеппо в государство Сефевидов в

1614 году. Р.Стилл был поражен благоприятными перспективами для торговли английскими товарами в Сефевидском государстве. Он заметил, что местные жители очень нуждаются в шерстяной ткани и сукне, т.к. зима там холодная. Кроме того, шелк продавался здесь гораздо дешевле, чем в Алеппо и можно было закупить его на 50% дешевле его обычных закупочных цен (3, р.360). Это было вызвано упадком торговли через торговые центры Восточного Средиземноморья: обычно в годы османо-сефевидских войн полностью прекращалась торговля европейских стран с государством Сефевидов через территорию Турции, что и открывало большие перспективы перед английской Ост-Индской компанией.

Таким образом, руководство английской Ост-Индской компании отправило Р.Стилла и Дж.Кроузера ко двору сефевидского шаха для налаживания торговых контактов с компанией. Англичане были хорошо приняты шахом и получили от него фирман от 1616 года, по которому правители портов Персидского залива должны были оказать хороший прием английскому флоту: «отдается приказ всем нашим подданным... принимать и обходиться должным образом с английскими франками (4), с момента прибытия их кораблей в Джаск или любой другой порт нашей страны, обращаться с ними так, чтобы их товары занимали то место, которое они пожелают, заботиться о них так, чтобы они были защищены с нашей стороны... Я этого хочу и приказываю вам действовать таким же образом. 12 Рамадана (октябрь) 1024 года. (1616 г.)» (5, р.279).

Р.Стилл и Дж.Кроузер после обследования ряда портов, выбрали Джаск как наиболее подходящий и главным образом, менее подверженный атакам португальцев, чем другие порты. Руководство английской Ост-Индской компании в Сурате, убежденные в предстоящем успехе торговли с кызылбашами, поручили нескольким агентам – Эдварду Кенноку, Томасу Баркеру, Джорджу Плею и Вильяму Беллу отправиться в Сефевидское государство. При этом мы вручили инструкции компании, которыми они должны были руководствоваться. Приводятся некоторые пункты из этих инструкций:

1. Прежде всего, вы не должны переступать полученной от нас директивы, за исключением случаев, изложенных ниже.

2. Вы хорошо знаете документы, присланные из Англии, особенно те, в которых упоминаются торговые перемирия с Ираном. Если Великий сеньор (Англии – Д.Г.) и шах (сефевидский) заключат мир и мы предложим коммерцию как прежде (плохо), то ослабеет и нас обгонят португальцы и др.

3. Вы в точности должны узнать, может ли порт Джаск или любой другой порт принять наши суда и защищать их при помощи шаха. Узнав это, вы заключаете договор, чтобы иметь близкие порты, отремонтированные и сохраненные под ведением шаха, за которые, если понадобится, соглашайтесь заплатить таможенную пошлину за товары в 3 %.

4. Вы должны также хорошо изучить окрестности Ормуза.

5. Уплатив вышеуказанный таможенный налог, вы договариваетесь об отправке и свободном распоряжении всеми своими товарами без каких-либо требований нового налога, за исключением налогов или льготных пошлин правителя города, которые платят все подданные и неуплата которых может вызвать беспокойство и недовольство, чтобы все это осталось в ваших полномочиях и под вашим надзором.

6. Вы, самое большее, как через месяц после прибытия, должны основать постоянную резиденцию, где вы могли бы жить, и если возможно, покупать шелк, обходя рын-

Tarix və onun problemləri, № 1 2014

ки. Для этого, по-моему, Шираз подойдет как лучший и наиболее благоприятный для обеих сторон.

7. Вы отправляетесь в страну кызылбашей не только, чтобы получить свободу продажи ваших сукон и изделий. Если возможно, заключите соглашение о постоянном количестве товаров, которое компания будет поставлять шаху или его торговцам ежегодно. А что касается цены, то вы не должны продавать что-либо дешевле, если вы видите, что можно поднять ее еще для закупки шелка по наиболее благоразумной цене и что это может быть средством продажи наших товаров.

8. По соглашению, вы должны продавать на 2/3 больше английских и приобретенных в Индии товаров и иметь их на 1/3 больше в монетах, нераспроданных товаров в золоте или серебре.

9. Вы должны заключить соглашение о цене на их шелк с шахом или купцами, т.к. мне известно, что все изделия, предназначенные (для экспорта) принадлежат государю.

10. Вы заключите соглашение, по которому, если англичанин умрет в какой-либо части территории (сефевидского шаха), все его товары, векселя, Бумаги должны без каких-либо осложнений и конфискации перейти в распоряжение уцелевшему англичанину, в случае отсутствия такого, ближайший магистрат берет все товары, деньги и векселя под свою защиту после описи при свидетелях и отправляет их по запросу ближайшего англичанина, который уполномочен их получить и, если имеет место мошенничество, то ответственность лежит на магистрате.

11. Вы говорите, что в условиях существующих опасностей, должны иметь за счет (сефевидской) стороны достаточно охраны для транспортировки товаров и, в случае потери, ответственность лежит на правителе ближайшего города.

12. Никакой англичанин не может быть заключен в тюрьму за какой-либо долг, за исключением, если это доказано его векселем, освидетельствованным казием или местным нотариусом, где было взято в долг.

13. Свежие съестные припасы должны доставляться на наши корабли по разумной цене, без пошлин.

14. Должны быть согласованы и подписаны шахом условия, по которым вы можете ждать, чтобы каждый год присылали корабль с договоренным количеством товаров и денег. Самое большее, тратить на шелк-сырец или другие (кызылбашские) товары – это на ваше усмотрение.

15. Ваш августейший монарх Англии направляет верительные грамоты для заключения мира, союза и дружбы с шахом Аббасом 1 и английская нация готова оказать ему любые услуги.

16. Наконец, вы будете нас постоянно информировать о цене и спросе на виды изделий, украшений, лекарств и др. товаров, где их можно приобрести, за какую цену и по какому маршруту их легче доставить. Вы узнаете, какие изделия можно заготавливать и каков главный пункт увеличения этого начинания (5, p.114).

Данный нами в сокращениях этот вышеуказанный документ, составленный рукою резидента английской Ост-Индской компании в Сурате, краноречиво говорит об английских торгово-экономических планах, проводимых не только агентами английской Ост-Индской компании, но и характеризует внешнюю экономическую политику правительства Англии. В дальнейшем купцы Ост-Индской компании занимающиеся торговлей в своих факториях в Сефевидском государстве, время от времени получали подобного рода инструкции.

Лондонский двор, хорошо понимавший выгодность торговых операций с Исфаганом, всячески поощрял своих агентов, которые своей деятельностью способствовали поднятию престижа своей родины на Востоке, обогащению своего королевства. Письмо короля Англии от 14 февраля 1616 года Якова 1, адресованное сэру Т.Рою, объясняет нам внешнеполитические планы английского правительства по отношению к Сефевидам. В документе говорилось следующее:

«Мы обрадовались, узнав о ваших переговорах с Суфием Персии (шахом Аббасом I – Д.Г.) об открытии для нас Персидского залива и расширении тем самым коммерции наших подданных в этих краях, особенно торговли шелком, судя по информации, которую мы здесь (в Англии) получаем от вас. Также мы разрешаем продолжить ваши хорошие начинания и отправить в Сефевидское государство несколько способных людей с инструкциями, полученными от главного агента Ост-Индской компании, чтобы способствовать началу и подготовке этого дела. И более того, если вы там найдете все достаточно хорошо подготовленным, вы можете прибыть для заключения соглашения...

Мы вам настоящим даем полномочия следовать и заключить договор о коммерции между Великим Суфием и нами на лучшей взаимной выгоде подданных обоих государств, без ожидания каких-либо других приказов от нас, иначе, в знак одобрения, заключенный вами договор будет сразу же ратифицирован нами и действует от нашего имени» (6, pp.104-105).

В 1616 году по инициативе Т.Роя из Индии в Персию был отправлен корабль с группой факторов под руководством Эдварда Кеннока. До того, как отправиться ко двору шаха Аббаса I Э.Кеннок со специального разрешения местных правителей открыл фактории английской Ост-Индской компании в Ширазе и Исфагане. Во время одной из аудиенций шах дал ему фирман, по которому компания получила право свободно торговать по всей территории Сефевидского государства. Шах обещал дать англичанам право установить факторию в Джаске или в других портах, где они пожелают. Кроме того, шах обещал снабжать компанию от 1 тыс. до 3 тыс. тюками шелка ежегодно по цене 6 ф.ст. за фунт. Этот товар должен был перевозиться из Джаска на кораблях без уплаты налога. Так началась сравнительно недолгая торговая связь английской Ост-Индской компании с Сефевидским государством (7, p.392).

В 1618 году по поручению Т.Роя агент компании в Исфагане Баркер вел переговоры с шахом Аббасом I, который предоставил англичанам новые торговые привилегии.

В 1619 году английские торговые фактории, кроме Джаска, были основаны в Бендер – Аббасе. Тогда же шах Аббас подтвердил прежние привилегии англичан.

ответ на это в 1620 году король Джеймс I прислал сефевидскому шаху письмо с изъявлением благодарности за благосклонность к английским купцам (8, p.214).

Результатом полученных Кенноком и Баркером фирманов явилось заключение англо-персидского договора, заключенного в декабре 1621 года, о котором говорилось ранее.

В 1622 году представители Ост-Индской компании несколько неохотно соглашались оказать помощь шаху Аббасу в отвоевании у португальцев их укрепленного пункта и торгового центра – о.Ормуз, а также Кишмы.

Надо констатировать факт, что англичанам никогда не удалось бы разрушить мощь португальцев в Персидском заливе и соперничать с процветающими факториями в Ормузе не будь решительных действий сефевидской армии. Более того, нельзя отрицать то, что английская Ост-Индская компания получила некоторые ценные концессии

в ответ на свою военно-морскую поддержку. Еще до штурма Ормуза шах Аббас I согласился на то, что компания освобождалась от налогов в Ормузе и получала половину таможенной плпты, взимаемой здесь. После взятия Ормуза было решено прекратить его использование как порта и приспособить взамен маленький городок Гомброун*, расположенный на материке в 10 милях к северу-западу от залива (стр.113). Шах Аббас I решил сделать Гомброун главным портом Сефевидского государства и переименовал его в Бендер-Аббас. Затем для поддержания тесных торговых связей даровал английской Ост-Индской компании те же права, которыми она пользовалась в Ормузе. Компания переместила свои фактории из Джаска в Бендер-Аббас (9, p.372).

В торговом отношении Бендер-Аббас имел ряд преимуществ над Джаском. Этот порт имел защищенную бухту и находился ближе к Ширазу и Исфагану. Более того, караванные пути, соединяющие эти города с Бендер-Аббасом были намного короче и менее подвержены атаками грабителей. Кроме того, еще один караванный маршрут соединял Бендер-Аббас с Кирманом, по которому англичане, а позднее голландцы получали свои ценные поставки местной козлиной шерсти. По выражению Э.Кеннока, бендер-Аббас был «перспективным и славным городом» (10, op.cit, 372).

В течение XVII века Бендер-Аббас и его значение росли, так что мечта шаха Аббаса I превратить его в главный порт Сефевидского государства полностью воплотилась в жизнь.

Вторая крупная фактория после Бендер-Аббаса, которую открыли англичане находилась в Исфагане. Фактория была открыта с разрешения шаха в 1617 году, который предоставил ее агентам выбрать несколько зданий, принадлежащих шахскому двору для размещения. Выбор англичан пал на дворец, расположенный западнее рынка Кейсарие. Несколько позже, хорошо знавший это здание Шарден пишет, что «дом английской компании» - большой и объемистый дворец, имеющий три корпуса, с красивым садом и чудесными бассейнами с водой. Но, по правде говоря, все это разрушается, английская компания в настоящее время (т.е с конца 17 в.) не имеет ни торговли, ни тех людей, которым дали этот дворец... (11, pp.403-404).

Условия жизни английских агентов в Исфагане были более лучшими чем в Бендер-Аббасе. Л.Локкарт со слов путешественников того периода пишет: «как отдыхали и наслаждались сотрудники английской Ост-Индской компании, можно представить, когда перенесся не только жару Гомброуна, но также усталость, неудобства, иногда и опасность долгого путешествия в Исфаган, они прибывали в свои прекрасные дома, прохладно-тенистые сады» (12, p.379).

Англичане как и голландцы, имели свои фактории в Ширазе, а также контору в Кирмане. К сожалению, сведений о торговой деятельности этой английской конторы в источниках не встречается.

Если принять во внимание тот факт, что деньги в XVII в. имели большую покупательскую способность, уровень оплаты представителей английской компании был очень низким. Чарльз Локайр, описывая трудности жизни в Бендер-Аббасе писал: «С болезнями весной, ужасной жарой летом, холодной зимой, бедные агенты и служащие

* В западных источниках название этого города отмечено по-разному: Гамру, Гомброун, Гамран, Гумрун, Комрон Коморон, Комббру, Камбарао и т.д. Шарден и мн.другие считали, что название города происходит от тюркского слова «гюмрюк» (таможня).См.Sharden.Voyages, v.7, pp.403.

английской Ост-Индской компании соответственно за 15 и 5 ф.ст. в год совершают огромные сделки для компании».(13, p.230)

Локарт отмечает, что многие из членов английской Ост-Индской компании в Бендер Аббасе или вообще в Сефевидском государстве, остались должниками компании или своих коллег к моменту смерти (14, p.383). Тем не менее, ведя частную торговлю в Сефевидском государстве каждый сотрудник компании таким образом, вносил свой собственный вклад в развитие экономических связей между Англией и Сефевидским государством.

Представители же голландской Ост-Индской компании по сравнению с английскими коллегами получали жалование в несколько раз больше. Однако они не имели права заниматься торговлей частным образом (15, p.817-818, v.VIII).

В декабре 1617 года Эдвард Кеннок умер и его место занял Томас Баркер. По прибытию в Исфаган 18 мая 1618 года он был торжественно принят шахом Аббасом I, который поручил Имамкули-хану проследить за исполнением его обещаний посредничать между англичанами и португальцами (16, p.118).

Шах в присутствии послов других стран торжественно дал клятву без каких-либо нарушений выполнять каждый пункт договора, заключенного с правительством Англии». Однако он отметил, что не допустит вывоза сефевидского шелка через территорию османской империи и такого же акта ожидает со стороны англичан (17, p.117).

Английская сторона пыталась получить разрешение на восстановление фактории в Ширазе, на что шах потребовал у посла английской Ост-Индской компании взамен положительного ответа на предложение взять 600 тюков шелка в порту Ормуз для продажи его на европейских рынках. Если шахская казна получит сколько положено денег и товаров за этот шелк, то сефевидская сторона выполнит их просьбу (18, p.117).

В мае 1618 года в Сефевидское государство прибыл Дж.Гоббс с письмом комитета английской Ост-Индской компании, который заключил торговое соглашение с шахом, согласно которому компания обязалась выполнить его условия. Взамен шах Аббас обещал продать весь шелк англичанам при условии, что последние не отправят его в Европу через Османскую Турцию. Как известно, вывоз шелка через территорию Турции приносил большие доходы султану в виде таможенных пошлин, в чем не был заинтересован шах. Кроме того, кызылбаши сргласились заботиться о безопасности порта в Персидском заливе, а англичане обещали поставлять в обмен на шелк наличные деньги, ткань, ртуть, олово и всякого рода оружие (19, p.117).

Однако со временем выяснилось, что англичане не в состоянии покупать столько шелка, сколько шах Аббас I предлагал покупать ежегодно. Как сообщают источники, только через Алеппо и Дамаск ежегодно в Европу привозилось 6 тыс. тюков шелка, из них 500 тюков – в Англию, 1,5 тыс. – в Венецию, 3 тыс. тюков – в Марсель, а остальные 400 тюков – в Геную, Луку, Флоренцию, мессину и т.д. (20, p.11). Так как у англичан не было достаточно капитала, они предложили голландцам совместно осуществлять закупку сефевидского шелка. Однако, как пишет Феркан Брод, ссылаясь на один архивный документ и меморандум, для этого не хватило бы капитала даже двух компаний (голландской и английской) (21, p.195).

Чтобы продолжить войну с османами, шах Аббас I стремился продать все большее количество шелка, поэтому в 1626 году он уже предлагал англичанам 8 тыс. при условии, что половину они оплатят наличными деньгами, а другую половину – тканями, оловом, свинцом и прочими товарами. Но у англичан и на этот раз, с одной стороны, не

было достаточно капитала, а с другой – их годовая потребность в шелке не превышала 600 тюков, а в другие страны более 2 тыс. тюков они не могли бы продать (22, pp.502-503).

Кроме того, договор, подписанный в 1618 году, не вошел в силу. К тому же армянские купцы добивались его аннулирования. Этой горсткой коммерсантов давно была захвачена торговля Сефевидского государства со странами Европы через территорию Османской империи и она не могла согласиться на реализацию этого соглашения, которое сводило на нет ее деятельность. Поэтому армянские купцы решили приложить все усилия, чтобы помешать англичанам в их торговле.

Вообще-то армянские купцы, пользуясь своей принадлежностью к христианской религии прибрали к своим рукам значительную часть торговли Сефевидского государства с европейскими странами: мусульманские купцы неохотно шли на торговые контакты с христианским миром. Это привело к обогащению армянских торговцев и они стали своего рода тормозом более интенсивных прямых торговых связей государства Сефевидов с Европой.

К середине 16 века сефевидский шелк из-за высокой цены по сравнению с индийским перестал быть главным экспортным товаром, поставляемых в Англию.

Первое место теперь занимает продажа козьей шерсти из округа Равар, находящийся в 70 км. севернее г.Кирмана. Этот товар был найден по настоянию некоторых английских промышленников, в особенности шляпников. Другие товары, которые вывозились из Сефевидского государства - это золотая парча, гобелены, ковры, ткани, кожаные изделия, фисташки, миндаль, сухофрукты, фаянсовая посуда, драгоценные камни, в частности, бирюза, парфюмерия, ширазские вина и спирт (23, p.9). Таким образом, уже в 17 веке ввоз западноевропейских, в том числе английских товаров в Сефевидское государство, главным образом, текстильных, был значителен для азербайджанской ремесленной промышленности, Здесь имели сбыт преимущественно те английские и другие западноевропейские и русские товары, которые не производились в самом государстве Сефевидов, как например, сукна (24, с.291).

Следует отметить, что благодаря интенсивному развитию отношений между Англией и Сефевидским государством наблюдался экономический подъем во многих городах Центрального, Западного и Южного Азербайджана.

После смерти шаха Аббаса I, пришедший к власти Сефи I (1629-1642 гг) оттолкнул от себя сторонников шаха Аббаса I, внешнеполитическое положение Сефевидского государства при нем ухудшилось, Единственная заслуга его заключалась в том, что он заключил соглашение с Ост-Индской компанией, обязавшейся ежегодно вносить шаху в виде «подарка» 1500 ф.ст. и покупать шелк ежегодно на 60 тыс. ф.ст. Однако со II пол. 40-х гг. 17 века первое место в торговле с Сефевидским государством заняли соперники англичан – голландцы (25, с.298-299).

DİLARƏ HƏSƏNZADƏ
Bakı Dövlət Universitetinin dosenti

**XVI ƏSRİN SONU – XVII ƏSRİN BİRİNCİ RÜBÜNDƏ SƏFƏVİ – İNGİLTƏRƏ
TİCARƏT DİPLOMATİK ƏLAQƏLƏRİ (İNGİLİS MƏNBƏLƏRİ ƏSASINDA)**

«İngiltərə - Səfəvi münasibətləri» adlı məqalədə 1603-1612-ci illərdə baş vermiş Osmanlı - Səfəvi müharibələrindən, İngiltərə - Səfəvi münasibətlərindən, Səfəvi dövlətinin Hind okeanına çıxışı uğrunda mübarizəsindən bəhs olunur. Bu dövrdə Səfəvi – İngiltərə danışıqları, İngiltərə - Səfəvi ticarət və diplomatik əlaqələri tədqiq olunur.

DİLARA HESENZADE

**TRADE –DIPLOMACY RELATION OF ENGLAND WITH SAFAVID STATE AT
THE END OF XVI- IN FIRST FOURTH XVII CENTURY
(ACCORDING ON ENGLISH SOURCES)**

Present article dedicate to English-Safavid relations after Ottoman-Safavid war there are sequences of English-Safavid relation after warfare of Savafid with Ottomans in 1602-1612 years, struggle by Safavid state for exit to Indian Ocean, and its negotiations with Britain, English-Savafid story displayed about trade and diplomatic relations at the same periods.

Rəyçilər: t.e.n.R.Muğanlinski, t.e.d. A.C.İsgəndərov

Bakı Dövlət Universiteti “Qədim dünya və orta əsrlər tarixi” kafedrasının 15 yanvar 2014-cü il tarixli iclasının qərarı ilə çapa məsləhət görülmüşdür (protokol №05).